

**Техническое задание (лот № 285)**

1. Наименование товара, работы, услуги: **поставка лоток из полипропилена.**
2. Способ проведения торговой процедуры: **торги на ЭТП**
3. Место поставки товара, выполнение работ, услуг: **Новосибирск, ул. Даргомыжского, 8а**
4. Условия поставки товара, работы, услуг (сроки, графики, упаковка, маркировка):  
**Условия поставки СРТ Новосибирск, ул. Даргомыжского 8а**  
**Срок поставки до 30.11.2019г.**
5. Форма, сроки и порядок оплаты товара, работы, услуги. Порядок формирования цены договора (цены лота) (с учетом или без учета расходов на перевозку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов и других обязательных платежей):  
**Предоплата – 30 % для запуска в производство, 70 % - после уведомления о готовности к отгрузке**
6. Сведения о начальной (максимальной) цене договора (цене лота): не установлена
7. Технические требования к технологии изготовления, проектированию, материалам, и т.п.: **согласно приложению к ТЗ.**
8. Количество товара, объем проводимых работ, объем оказываемых услуг: **18 000 шт.**
9. Требования к комплектации: Лоток полипропиленовый укладывается на поддон и обтягивается стретч-пленкой и стрепп-лентой. Стоимость поддона и упаковки включена в стоимость Продукции.
10. Требования к качеству: **согласно приложения к ТЗ**
11. Требования к монтажу, пуско-наладке, приёмо-сдаточным испытаниям и т.д.: **не определено**
12. Требования к гарантийным обязательствам изготовителя и условиям послепродажного обслуживания: **в соответствии с ТУ производителя**
13. Критерии ранжирования участников закупочной процедуры (минимальная цена поставки, минимальный срок поставки продукции, другие критерии): **минимальная сумма коммерческого предложения.**
14. Требования к участникам закупочной процедуры и перечень документов, представляемых участниками закупочной процедуры для подтверждения их соответствия установленным требованиям:
  - 1) Уставные документы.
  - 2) Документы с отметкой налогового органа в получении отчетности:
    - справка о средней численности сотрудников предприятия за последний отчетный период;
    - бухгалтерская отчетность (баланс, форма-2) предприятия за последний отчетный период;

– декларация по НДС, декларация по налогу на прибыль, декларации УСН/ЕНВД (в случае применения спец.режимов) за последний отчетный период.

15. Подтвержденный опыт поставок в адрес предприятий стекольной промышленности (договора, отзывы Покупателей) будет являться дополнительным преимуществом при ранжировании предложений.

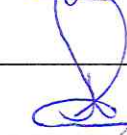
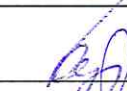
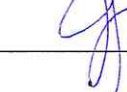
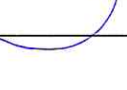
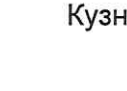
Приложения:

1. Приложение к ТЗ (техническая спецификация)
2. список поставщиков
3. шаблон коммерческого предложения

Руководитель ЦВЗ

Руководитель ЦФО



| п/п | Должность                                  | Фамилия, инициалы | Решение утвердить да/ нет | подпись                                                                               |
|-----|--------------------------------------------|-------------------|---------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|
| 1   | Директор по стратегии и развитию           | Кузнецов В.В.     | Да                        |   |
| 2   | Директор по экономике                      | Швехторова С.В.   |                           |  |
| 3   | Заместитель директора                      | Геращенко С.В.    | Д А                       |  |
| 4   | Юрист 1 категории                          | Синьковская Ю.Ю.  | Да                        |  |
| 5   | Директор по качеству                       | Терновская И.А.   |                           |  |
| 6   | Начальник службы безопасности              | Гребнев К.В.      | Да                        |  |
| 7   | Заместитель начальника службы безопасности | Тарабрин А.Н.     |                           |  |

Председатель ЗК

Кузнецов В.В.

/ 02 / октября /2019